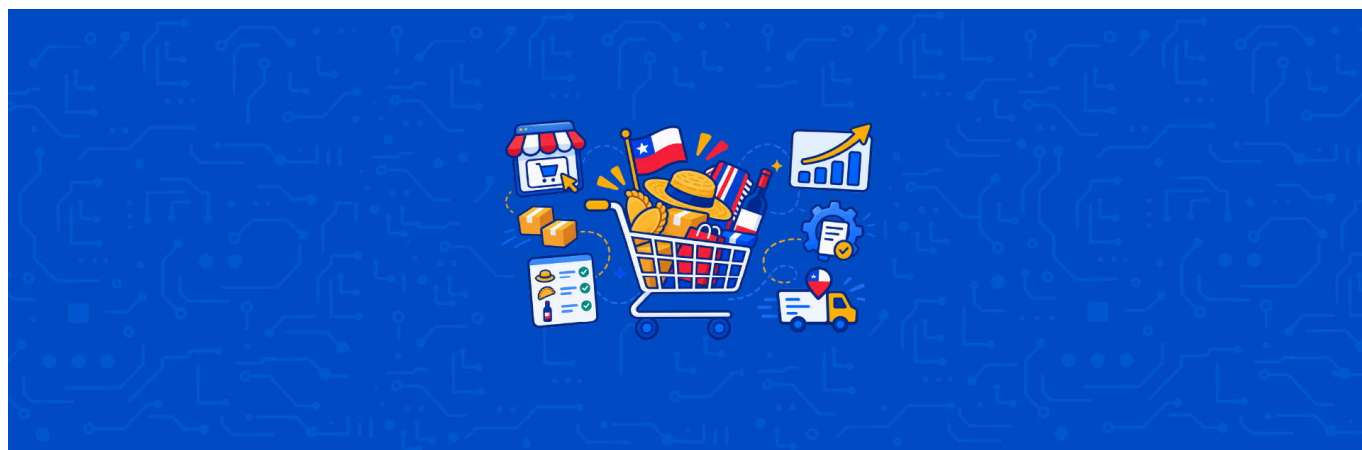


Blog » Cómo preparar tu ecommerce para las ventas de Fiestas Patrias

Cómo preparar tu ecommerce para las ventas de Fiestas Patrias

Fiestas Patrias suele traer un aumento importante de ventas para los ecommerce. Conoce cómo preparar tu tienda online y automatizar la facturación para no quedarte atrás con la emisión de tus documentos tributarios.



BillMySales · 07/09/2026 · #ayuda-normativa-y-consejos

Cómo preparar tu ecommerce para las ventas de Fiestas Patrias



Fiestas Patrias es una de las fechas con mayor movimiento de ventas para los ecommerce en Chile. Muchas tiendas concentran una parte importante de su facturación anual en los días previos al 18 y 19 de septiembre.

Este aumento de ventas también significa un aumento en la cantidad de documentos tributarios que hay que emitir. Cuando la facturación depende de un proceso manual, ese mismo crecimiento puede transformarse en un cuello de botella justo cuando más ventas está recibiendo tu tienda.

Por eso, preparar tu ecommerce para Fiestas Patrias no es solo un tema de stock o despacho: también es un buen momento para revisar cómo estás gestionando la facturación de cada venta.

¿Qué es BillMySales y qué rol cumple en estas fechas?

BillMySales es la integración que conecta tu ecommerce con tu proceso de facturación, permitiendo que los documentos tributarios de cada venta se generen de forma automática en lugar de tener que emitirlos uno por uno.

En un período de alta demanda como Fiestas Patrias, esto puede marcar la diferencia entre un equipo que se dedica a atender más ventas, o uno que tiene que detenerse a facturar manualmente cada pedido que entra.

Cómo preparar la facturación de tu ecommerce antes del aumento de ventas

Antes de que llegue el peak de ventas, hay algunos puntos que conviene revisar en tu proceso de facturación:

1. **Revisa que tu integración esté correctamente configurada.** Confirma que la conexión entre tu ecommerce y BillMySales esté activa y que las credenciales sigan siendo válidas, para evitar que una integración caída te tome por sorpresa justo en los días de mayor venta.
2. **Verifica las reglas de emisión de documentos.** Revisa qué condiciones determinan si una orden debe facturarse con boleta o con factura, y confirma que estén configuradas correctamente antes de que aumente el volumen de pedidos.
3. **Automatiza el envío del documento al cliente.** Si el envío de la boleta o factura ya está automatizado, tus clientes reciben su documento sin que tu equipo tenga que hacerlo manualmente por cada compra.
4. **Define cómo vas a monitorear tus operaciones durante esos días.** Contar con un historial de órdenes te permite identificar rápidamente si alguna operación quedó pendiente o con error, en vez de descubrirlo días después.

Qué evitas al automatizar tu facturación antes de Fiestas Patrias

- ☐ Tener que emitir manualmente cada boleta o factura mientras las ventas siguen entrando.
- ☐ Que un error de facturación pase desapercibido en medio del aumento de pedidos.
- ☐ Que tu equipo tenga que elegir entre atender ventas o ponerse al día con la facturación.
- ☐ Descubrir días después que una orden nunca llegó a generar su documento tributario.

Anticípate antes de que lleguen los días de mayor venta

Los días previos al 18 y 19 de septiembre suelen ser los de mayor movimiento, por lo que revisar tu proceso de facturación con anticipación es preferible a hacerlo cuando el volumen de ventas ya aumentó.

Con **BillMySales**, puedes automatizar la conexión entre tu ecommerce y tu facturación, para que tu equipo pueda concentrarse en la operación de estos días sin depender de emitir cada documento manualmente.

Prepara tu facturación para Fiestas Patrias

Conecta tu ecommerce con BillMySales y automatiza la emisión de tus documentos tributarios antes del peak de ventas.

[Prueba 10 días GRATIS](#)

Última actualización el 10/09/2026